Indice

Prefa	Prefazione		XIII
		PARTE I - PRINCIPI GENERALI	
M1	Intro	duzione all'attività negoziale delle pubbliche amministrazioni	3
	1.1	La funzione amministrativa	3
	1.2	Concetto di ente pubblico: l'impostazione formalistica	3
	1.3	L'ibridazione dei modelli organizzativi: l'impostazione funzionale	4
	1.4	I canoni costituzionali dell'imparzialità e del buon andamento	6
	1.5	Gli attributi del potere amministrativo	7
	1.6	Capacità di diritto privato della pubblica amministrazione	7
	Sched	a di verifica	10
M2	L'attività di procurement pubblico		11
	2.1	Significato e finalità dell'attività di procurement pubblico	11
	2.2	Fonti normative dei contratti pubblici	12
	2.3	Ambito di applicazione del Codice dei contratti	14
	2.4	Le principali definizioni	15
	Sched	a di verifica	18
M3	I principi generali declamati dal Codice dei contratti		19
	3.1	La codificazione dei principi generali	19
	3.2	Il principio del risultato (art. 1)	20
	3.3	Il principio della fiducia (art. 2)	21
	3.4	Il principio di accesso al mercato (art. 3)	22
	3.5	Principi di buona fede e di tutela dell'affidamento (art. 5)	23
	3.6	Principi di solidarietà e di sussidiarietà orizzontale (art. 6)	24
	3.7	Il principio di auto-organizzazione amministrativa (art. 7)	24
	3.8	Principio di autonomia contrattuale (art. 8)	25
	3.9	Principio di conservazione dell'equilibrio contrattuale (art. 9)	26
	3.10	Principio di tassatività delle cause di esclusione e di massima	
		partecipazione (art. 10)	27
	3.11	Principio di applicazione dei contratti collettivi nazionali di settore (art. 11)	28

PARTE II - PROJECT MANAGEMENT, RUP E GOVERNANCE NAZIONALE DEI CONTRATTI PUBBLICI

M1	Tecn	iche di project management	33
	1.1	I vincoli della progettazione	33
	1.2	Le fasi	34
		1.2.1 L'analisi preliminare di fattibilità	35
		1.2.2 L'avvio di un progetto	35
		1.2.3 I processi di pianificazione e la Work Breakdown Structure	36
		1.2.4 Esecuzione	38
		1.2.5 Monitoraggio e controllo	38
		1.2.6 Conclusione	40
	1.3	PNRR e Project Cycle Management	40
M2	Il Responsabile unico del progetto (RUP)		
	2.1	Il ruolo del RUP	45
	2.2	La nomina del RUP	46
	2.3	I requisiti	47
	2.4	Il Responsabile di fase	51
	2.5	Le funzioni di Direttore dell'esecuzione	51
	2.6	Il ruolo del RUP nella commissione di gara	52
M3	La g	overnance nazionale del sistema dei contratti pubblici	53
	3.1	Ratio delle strutture di governance	53
	3.2	La Cabina di regia	53
	3.3	Il Ministero delle Infrastrutture e dei trasporti (MIT)	54
	3.4	Il Consiglio superiore dei lavori pubblici	54
	3.5	L'Autorità nazionale anticorruzione	55
		3.5.1 Organi e missione	55
		3.5.2 Le funzioni di vigilanza e di controllo	56
		3.5.3 I poteri ispettori	57
		3.5.4 I poteri sanzionatori	58
		PARTE III - PROGRAMMAZIONE, PROGETTAZIONE E QUALIFICAZIONE	
M1	Prog	grammazione e progettazione	61
	1.1	La fase della programmazione	61
	1.2	L'allineamento alla programmazione finanziaria	62
	1.3	Il dibattito pubblico	63
	1.4	La progettazione	63
		1.4.1 L'approvazione del progetto: la Conferenza dei servizi	65
		1.4.2 La progettazione di infrastrutture strategiche e di preminente interesse nazionale	66
		1.4.3 L'appalto integrato	66
	1.5	L'istituto del subappalto e del subappalto a cascata	67
		1.5.1 Il subcontratto	68
		1.5.2 L'istituto del subappalto a cascata	69
	Scheda di verifica 7		

M2		lificazione delle stazioni appaltanti e requisiti dell'operatore	71
	2.1	n omico La qualificazione delle stazioni appaltanti	71 71
	2.2	Oggetto della certificazione	71
	2.3	La richiesta di ausilio	72
	2.4	Ruolo dell'ANAC	73
	2.5	I requisiti dell'operatore economico	75
	2.6	I requisiti generali	76
	2.0	2.6.1 Le cause di esclusione automatica	77
		2.6.2 Le cause di esclusione non automatica	78
	2.7	L'illecito professionale grave	80
	2.8	I mezzi di prova	81
	Scheo	da di verifica	84
M3	Con	flitto d'interessi e antimafia	85
	3.1	Il principio dell'indipendenza del funzionario: il conflitto di interessi	85
	3.2	La cessazione del rapporto di lavoro e il divieto di pantouflage	86
		3.2.1 Le Linee guida ANAC	89
	3.3	La prevenzione delle infiltrazioni mafiose	90
	3.4	Il commissariamento prefettizio del contratto in regime di legalità controllata	92
	3.5	I protocolli di legalità	94
	3.6	Il responsabile della prevenzione della corruzione nelle società partecipate	94
	3.7	I reati previsti dagli artt. 353 e 353-bis c.p.	95
		PARTE IV - PROCEDURE DI AFFIDAMENTO E VICENDE DEL CONTRATTO	
M1	La g	ara	99
	1.1	Concetto di soglie comunitarie	99
	1.2	Concetto di evidenza pubblica	100
	1.3	Procedure di affidamento: le fasi	101
	1.4	Affidamento diretto e interesse transfrontaliero	103
	1.5	Principio di rotazione	105
	1.6	Documentazione di gara e attività preparatorie	107
		1.6.1 Gli obblighi di pre-informazione	108
		1.6.2 Bando di gara, capitolati e lettere d'invito	109
	1.7	Gli istituti e le clausole comuni	110
		1.7.1 Suddivisione in lotti	110
		1.7.2 Clausole obbligatorie da inserire nei bandi di gara	111
		1.7.3 Contratti riservati	113
	1.8	Le procedure competitive	114
		1.8.1 Procedura aperta e procedura ristretta	115
		1.8.2 Procedura competitiva con negoziazione e dialogo competitivo	115
		1.8.3 Partenariato per l'innovazione	117
		1.8.4 Procedura negoziata senza pubblicazione del bando	117

M2	Valu 2.1 2.2 2.3	ntazione delle offerte e aggiudicazione La Commissione di gara Apertura ed esame delle offerte Subprocedimento di verifica dell'anomalia dell'offerta	119 119 120 121
	Sche	da di verifica	124
M3	Il contratto: le vicende giuridiche		125
	3.1	Esecuzione e del contratto e sua stipulazione	125
	3.2	Il collaudo e la verifica di conformità	126
		3.2.1 Tipologie di collaudo	127
		3.2.2 La qualifica di pubblico ufficiale rivestita dal collaudatore	127
		3.2.3 La verifica di conformità	129
	3.3	Risoluzione del contratto	129
	3.4	Sospensione dell'esecuzione e recesso dal contratto	130
	3.5	Modifiche del contratto in corso di esecuzione	131
		3.5.1 Modifiche senza la necessità di una nuova procedura	131
		3.5.2 Modifiche al progetto	133
	3.6	Proroga del contratto	133
	Sche	da di verifica	134
		PARTE V - PARTENARIATO PUBBLICO PRIVATO: LE DIVERSE FORME CONTRATTUALI	
M1	Il Pa	artenariato istituzionalizzato	137
	1.1	Il fenomeno delle esternalizzazioni	137
	1.2	Il Testo unico sulle società partecipate	138
	1.3	I vincoli giuridici formali	139
	1.4	I vincoli sostanziali: il vincolo di scopo pubblico	142
M2	Il Partenariato contrattuale		143
	2.1	Gli elementi caratterizzanti	143
	2.2	L'analisi di fattibilità	143
	2.3	Il ruolo del RUP	144
	2.4	I contratti di concessione	145
		2.4.1 Nozione	145
		2.4.2 Ambito applicativo della concessione	147
		2.4.3 Obblighi del concedente	147
		2.4.4 Risoluzione, recesso e subentro	148
	2.5	La locazione finanziaria	150
	2.6	Finanza di progetto a iniziativa pubblica	151
	2.7	Il contratto di disponibilità	151
	2.8	L'affidamento di servizi globali	153
		2.8.1 I tratti essenziali	153
		2.8.2 La società di scopo	154

PARTE VI - ACCORDI QUADRO, MEPA E CONTENZIOSO

M1	Le p	piattaforme elettroniche di negoziazione	157	
	1.1	Gli strumenti di acquisto delle pubbliche amministrazioni	157	
	1.2	L'accordo quadro	157	
		1.2.1 Definizione e funzione dell'istituto	157	
		1.2.2 Le tipologie	158	
		1.2.3 Le modifiche introdotte dal Terzo Correttivo	160	
	1.3	Le convenzioni quadro	161	
	1.4	II MEPA	162	
	1.5	Il sistema dinamico di acquisizione	164	
	1.6	Il catalogo elettronico	165	
	1.7	La digitalizzazione del ciclo di vita dei contratti pubblici	167	
		1.7.1 I principi della digitalizzazione	167	
		1.7.2 L'uso di algoritmi nei contratti pubblici	169	
	1.8	Gli obblighi di pubblicità	170	
	1.9	Il diritto di accesso: norme procedimentali e processuali	171	
M2	Istituti deflattivi e procedure giudiziali		175	
	2.1	Gli istituti deflattivi	175	
	2.2	Le procedure giudiziali	179	
Que	siti		183	
-	a risposta aperta			
	a risposta multipla			