

INDICE

CAPITOLO I REGOLE DI FILIERA E MERCATI GLOBALI

1. Regole dei rapporti di filiera e mercati globali. Il quadro di riferimento della direttiva (UE) n. 2019/633 in materia di pratiche commerciali sleali nei rapporti tra imprese nella filiera agricola e alimentare	9
2. Pratiche di slealtà e ripartizione del valore. Modelli di regolazione, obiettivi e strumenti	20
3. La scelta di armonizzazione minimale, gli spazi regolativi riservati al legislatore nazionale e la centralità delle operazioni ermeneutiche	30
3.1. Gli altri strumenti di regolazione del mercato agroalimentare	34
4. Gli ambiti operativi innovativi della direttiva 2019/633. Il sistema dei divieti	38
5. Pratiche commerciali sleali tra politica agricola comune e diritto privato sostenibile	44
6. Il contesto normativo italiano delle situazioni di disparità di potere nelle relazioni <i>business to business</i> . Gli strumenti giuridici di controllo del potere privato tra disciplina generale del contratto e discipline speciali	48
7. La disciplina delle relazioni contrattuali nella filiera agroalimentare. Il precedente dell'art. 62, d.l. n. 1/2012	58

CAPITOLO II

IL CONTROLLO AMMINISTRATIVO
DELLE PRATICHE DI SLEALTÀ
NELL'ESPERIENZA DOMESTICA.
REGOLE, PRASSI, SETTORI

1. Le pratiche commerciali vietate nella casistica della Autorità *antitrust* 65
2. Il *trade spending* e le altre condizioni connesse ai rapporti di fornitura. La prassi degli sconti "extracontrattuali" 68
 - 2.1. La vicenda COOP Italia-Centrale Adriatica nella lettura dell'AGCM 73
 - 2.2. La recente decisione del Consiglio di Stato sul caso Coop-Italia: una diversa ricostruzione delle relazioni di filiera 74
3. Il trasferimento al fornitore dei rischi tipici della distribuzione: le clausole di reso 79
4. L'abuso dell'impresa fornitrice di sementi. La prospettiva rovesciata dell'agricoltore-acquirente 84
5. La cessione del latte crudo nell'economia dell'emergenza Covid-19. Alcune considerazioni sulla forma dei contratti 93

CAPITOLO III

REGOLE DI GOVERNO DEL MERCATO AGROALIMENTARE
TRA DISCIPLINA DEL CONTRATTO E CONTRASTO
DELLE PRATICHE COMMERCIALI SLEALI.
IL DECRETO LEGISLATIVO 8 NOVEMBRE 2021, N. 198

1. Attuazione della direttiva 2019/633 e apporti innovativi del decreto n. 198/2021 103
2. Aspetti regolati della cessione dei prodotti agricoli e alimentari: soggetti, prodotti, contratti 106

3. Principi ed elementi essenziali dei contratti di cessione	113
3.1. (Segue) La durata del contratto	117
4. Pratiche sleali vietate e pratiche concordate. Il ruolo dell'autonomia privata	119
5. La disciplina dei termini di pagamento nei contratti di cessione dei prodotti agricoli e alimentari	125
5.1. I ritardi nei pagamenti nelle transazioni con la pubblica Amministrazione	129
5.2. La disciplina dei pagamenti per le cessioni di uve o mosto per la produzione di vino	130
6. L'elenco delle <i>altre</i> pratiche commerciali sleali	131
7. Comportamenti abusivi e controllo del contenuto economico dello scambio. In particolare, le gare e le aste a doppio ribasso e la vendita al di sotto dei costi di produzione	136
7.1. Dal prezzo giusto al prezzo equo? Appunti per un itinerario	145
8. La disciplina delle vendite sottocosto al pubblico	147
9. Buone pratiche commerciali e approccio regolativo "persuasivo"	150

CAPITOLO IV RIMEDI E SANZIONI UNO SGUARDO D'INSIEME

1. La complementarietà tra rimedi e sanzioni	155
2. Il ruolo dell'autorità di contrasto. Primi esiti applicativi e opacità dei processi decisionali	161
3. L'analisi conoscitiva sui contratti internazionali	169
4. Rimedi privatistici individuali e collettivi: quali tutele?	170

<i>Bibliografia</i>	175
---------------------	-----

